

ForeZone

alles ist möglich



Die Lösung

Firmen kennen das: Ein Projekt steht. Und steht. Ein Konzept kommt nicht voran. Es fehlen die personellen Ressourcen für eine Aufgabe, die richtigen Fachleute für ein spezifisches Problem. Das Wachstum der Firma ist gebremst.

ForeZone bietet Ihnen Spezialisten, die sich rasch in Ihre Aufgabe eindenken und das Problem speditiv lösen. Berater, die sich mit Ihrer momentanen Aufgabe bestens auskennen. Wir sind deshalb ein Unternehmen, das alles kann. Weil es die richtigen Leute für Ihre aktuellen Aufgaben bereitstellt - Fachleute, die nicht nur professionell beraten, sondern die Projekte bei Bedarf auch gleich selbst begleiten und in Ihrem Unternehmen erfolgreich umsetzen. Sozusagen die Eier legende Wollmilchsau. Alles ist möglich.

ForeZone bringt konkrete Lösungen in den Bereichen Verkauf, Marketing, Personal und Coaching.

Wir lösen gemeinsam jedes Problem, bieten Hand für jede Herausforderung. Und das behaupten wir guten Gewissens. Zum einen, weil die für ForeZone tätigen Berater und Unternehmer in ihrem Fachgebiet Experten sind. Zum anderen, weil jeder von ihnen über ein ausgedehntes eigenes Netzwerk verfügt. Das macht uns zum Generalunternehmer, der auch dann die richtigen Leute für genau Ihre Aufgabe findet, wenn wir selbst nicht die richtigen sind. Versprochen.

Fragen Sie uns. Wir freuen uns darauf, Ihr Unternehmen gemeinsam mit Ihnen weiterzubringen.

Herzlich



Tamara Jud

Fit für mehr Umsatz

In der SalesZone finden Sie die Profis für den Verkauf, die Ihre Verkaufsprozesse optimieren und unnötige Kosten eliminieren. Wir erarbeiten Massnahmen, damit Sie mehr Umsatz und Gewinn erzielen und auf motivierte Mitarbeitende im Verkauf bauen können.

Am Anfang aller Verkaufsarbeit steht die saubere Analyse. SalesZone macht sie. Darauf basierend entwickelt sie ein Verkaufskonzept, das für mehr Umsatz sorgt. Und sie löst Ihr konkretes Probleme im Verkauf. Jedes.

Damit Sie sich uneingeschränkt auf Ihre Kernaufgaben konzentrieren können.

Die Berater der SalesZone bringen Verkäufer weiter. Mit Verkaufstrainings und -coachings, die exakt auf Ihre Bedürfnisse abgestimmt und rundum praxisorientiert gestaltet sind, bauen sie Hemmungen ab und legen die Basis für mehr Kontakte und mehr Neukunden.

Und damit für mehr Umsatz.

Wenn Sie hohe Investitionen oder die Besetzung wichtiger Positionen planen, planen Sie mit Vorteil mit SalesZone. Denn hier erhalten Sie wertvolle Zweitmeinungen. Durch Mystery Shopping prüfen wir aber auch Ihre Mitarbeitenden im Verkauf und bringen so Transparenz in die Qualität und Quantität der Arbeitsleistung.

Das reduziert Ihr unternehmerisches Risiko.

SalesZone ist auch Ihr Sales Attendant: Wir begleiten Mitarbeitende im Aussendienst und erhöhen ihre Fachkompetenz und Arbeitsqualität.

Für mehr Abschlüsse und bessere Kundentreue.

Ist bei Ihnen jemand ausgefallen? Dann greifen Sie auf unser Interimsmanagement zurück. Auf eine Person, die in kürzester Zeit in das entsprechende Aufgabengebiet eingearbeitet ist und die nahtlose Fortsetzung begonnener Arbeiten sicherstellt.

So erhalten Sie einen weiteren Baustein für mehr Umsatz.





Für eine reiche Ernte

Die MarketingZone sorgt dafür, dass Ihr Angebot zur richtigen Zeit am richtigen Ort ankommt. Bei Ihren Kunden. Den heutigen und den zukünftigen. Wir erstellen Ihre professionelle Marketingstrategie und das Marketingkonzept, das zu Ihrem Angebot passt. Das fördert Ihren Absatz und verleiht Ihrem Image Profil.

Wissen ist Geld. Marketinganalysen und Marktforschung von der MarketingZone sagen Ihnen, wer Ihr Angebot benötigt, wie Sie es am besten gestalten und wie Sie die Personen erreichen, die es auch wirklich kaufen werden.

Und Fehlinvestitionen sind Vergangenheit.

Wer kommuniziert, wird gehört. Eine gute Kommunikationsstrategie, ein klares Konzept und eine zielgerichtete visuelle und inhaltliche Gestaltung: Mit diesen Elementen kennt man Ihr Angebot, erkennt es wieder – und nutzt es gerne.

Weil Ihr Angebot aus dem Meer der Produkte herausragt.

Nicht jedes Projekt benötigt gleich eine neue Arbeitsstelle. Greifen Sie auf das Interimsmanagement und das Troubleshooting der MarketingZone zurück, um Marketingaufgaben fokussiert zum Ziel zu führen.

Der Einsatz ist zeitlich beschränkt – Ihre Kosten sind es auch.

Die MarketingZone bringt mit Kreativitätstrainings Ihr Unternehmen weiter. Gruppenarbeiten und konkrete Übungen werden dabei individuell auf Ihre Ziele abgestimmt - und lassen sich sofort in die Praxis umsetzen. Das bläst frischen Wind und nachhaltig mehr Kreativität in Ihr Unternehmen. Wir unterstützen Sie auch ganz spezifisch beim Entwickeln neuer Ideen und Lösungen für Produkte, Dienstleistungen oder Probleme.

Sie profitieren von konkreten Vorschlägen, die Ihr Unternehmen voranbringen.

Ihr wichtigstes Kapital

Mitarbeiter sind das wichtigste Firmenskapital. Wenn sie gut sind. Die HRZone steht Ihnen zur Seite bei personellen Engpässen, findet Schlüsselmitarbeiter für Sie und hält Ihnen den Rücken frei bei unerwarteten Abgängen.

Ihr Gewinn steckt bereits im Wort: Die HRZone übernimmt Ihre professionelle Personalgewinnung. Wir suchen die Menschen, die exakt zu Ihrem Anforderungsprofil und Ihrer Firma passen. Und finden sie auch. Denn die richtigen Personen an den richtigen Stellen verbessern die Motivation und das Arbeitsklima deutlich.

Damit die Leistungsfähigkeit Ihrer Firma steigt.

Unerwartete Abgänge im Human Resources betreffen das zentrale Nervensystem eines Unternehmens. Unser Interimsmanagement ist rasch zur Stelle, um die Lücke zu überbrücken.

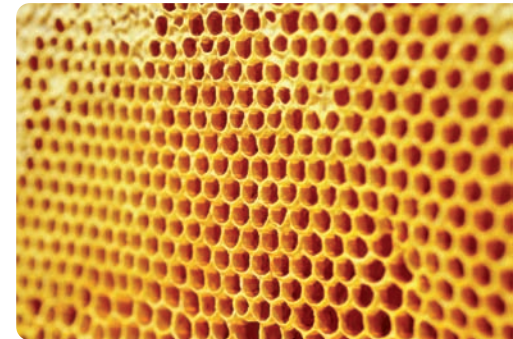
Das garantiert reibungslose Abläufe auch bei Personalengpässen.

Die HRZone fördert eine positive Unternehmenskultur. Wir bauen HR-Instrumente und Reglemente auf und setzen sie ganz nach Ihren Bedürfnissen auch gleich in Ihrem Unternehmen um. Ihre eigenen Ressourcen bleiben frei fürs Alltagsgeschäft.

Ihr Image bei Marktpartnern, Mitarbeitenden und Stellensuchenden steigt.

Wo gearbeitet wird, werden Fehler gemacht. Besser aber nicht. Die Profis der HRZone betreiben auch Konfliktmanagement bei betrieblichen Schwierigkeiten oder bei der Trennung von Mitarbeitenden.

So bleibt Ihr Unternehmen auch in schwierigen Zeiten leistungsfähig.



Starke Mitarbeiter für eine starke Firma

Mitarbeiter bilden den wertvollsten Grundstein Ihres starken Firmen-Fundaments. Doch manchmal werden sie durch berufliche oder private Herausforderungen geschwächt, die sich nicht alleine meistern lassen. In der CoachingZone arbeiten Fachleute, die sich konstruktiv mit Einzelpersonen und Teams zusammensetzen. Damit Ihre Mitarbeitenden mental gestärkt werden und wieder mit Freude ihr Bestes leisten.

Viele Mitarbeitende möchten sich verändern, vorwärts kommen, neue Quellen der Motivation erschliessen. Unsere Fachberater begleiten Menschen auf ihrem beruflichen Weg, entwickeln gemeinsam mit ihnen ihre Persönlichkeit weiter und erschliessen brachliegende Qualitäten.

Denn wer vorwärts kommt, bringt auch Ihre Firma weiter.

Wir begleiten Veränderungsprozesse und festigen neue Perspektiven und Ziele dauerhaft. Wir helfen Mitarbeitenden, Blockaden und Probleme zu lösen und ihr volles Potential zu entfalten. Wir stärken ihre Kompetenzen und helfen, Schwächen zu reflektieren und zu verringern.

Damit Ihre Mitarbeitenden wieder mit Freude mitarbeiten.

Menschen, die für ihre Sorgen und Ängste einen Ansprechpartner haben, sind gesünder und belastbarer. Geteilte Sorgen sind leichter zu tragen. Das gilt gleichermaßen für Mitarbeitende wie für Führungskräfte. Die Firmenseelsorge der CoachingZone erarbeitet gemeinsam mit Einzelpersonen und ganzen Teams ein positives Betriebsklima und nimmt sich auch schwierigen beruflichen Situationen wie Mobbing, Überforderung oder Demotivation an - lösungsorientiert und einfühlsam.

Ein gesundes Arbeitsklima steigert die Qualität, die Leistung - und den Umsatz.



Referenzen



Urs P. Gasche

Unternehmer, ehemaliger Leiter Kassensturz



SalesZone und MarketingZone:

<< Ich kann Forezone als Firma nur empfehlen. Frau Jud geht mit Drive und grossem Engagement an ihre Mandate. Sie ist kreativ und lösungsorientiert, bringt gute Ideen und bleibt bis zum erfolgreichen Abschluss am Ball. Die Zusammenarbeit, auch mit anderen PartnerInnen von ForeZone, ist sehr erfolgreich. >>

Caroline Thoma

vormals CEO Punkt ch AG, heute Geschäftsführerin Blick-Gruppe



Interimsmanagement, Mandate FinanceZone & MarketingZone:

<< Durch das Interimsmanagement in der Leitung Lesermarketing & Kooperationen konnten finanziell interessante Projekte akquiriert und laufende Projekte zum Abschluss gebracht werden. Dies wäre ohne das Management auf Zeit von ForeZone nicht möglich gewesen. Im Weiteren konnte durch den Einsatz einer ForeZone-Interimsleiterin Finanzen/Personal die reibungslose Übernahme der externen Buchhaltung durch Punkt ch AG vorangetrieben werden. Die ForeZone-Interimsleiterin stellte die Übernahme vom externen Treuhänder sicher und baute parallel dazu intern die Finanzstruktur auf. Der speditive Service von ForeZone hat mich überzeugt.>>

Alex Jeschek

Initiant des Swiss Leadership Forum



SalesZone und MarketingZone:

<<ForeZone begleitet uns erfolgreich unter anderem im Referenten-Management. Frau Jud geht dynamisch und kreativ an ihre Aufgaben. Sie begleitet das Referenten-Management von der Ideengewinnung, Kontaktpflege bis hin zum erfolgreichen Auftritt der Referenten. Im Weiteren gehört ForeZone dem Innovations-team des Swiss Leadership Forums an. Wir werden unser Vertrauen auch zukünftig in ForeZone setzen.>>

Roberto Blank



HRZone, Rekrutierung:

<< Meine Zusammenarbeit mit Tamara Jud habe ich als schnell, gut vorbereitet und mit viel Herzblut erlebt. Auch kann sich Frau Jud gut in ein Mandat einfühlen und entsprechend schnell gute Resultate erzielen. Ich kann Frau Jud nur weiterempfehlen.>>

Jana Wenzel



CoachingZone, persönliches Coaching:

<< Tamara Jud führte mich sehr behutsam an meine Grenzen und zeigte mir geschickt Lösungsvorschläge auf, die wir während des Coachings gemeinsam erarbeiteten... Danke, Tamara... dieses Coaching hat mir wirklich sehr geholfen! Ich muss Dich einfach weiterempfehlen.>>

Gabriela Seles

Manor



CoachingZone, persönliches Coaching:

<< Ich habe mit Hilfe der Coachingbegleitung gelernt, meine Freizeit mehr für mich und meine Entspannung zu nutzen, nicht immer Ja zu sagen, mich durchzusetzen und hinter meiner Meinung zu stehen. Diese Lernschritte werden mir in meiner weiteren Laufbahn hilfreich sein. Am wichtigsten finde ich, dass man sich bei seinem Coach wohl fühlt und verstanden. Mit Glück kann ich sagen, mich bei Frau Jud gut aufgehoben zu fühlen.>>



ForeZone

ForeZone GmbH

Zollikerstrasse 153

CH-8008 Zürich

T: +41 43 305 7777

www.forezone.ch

